

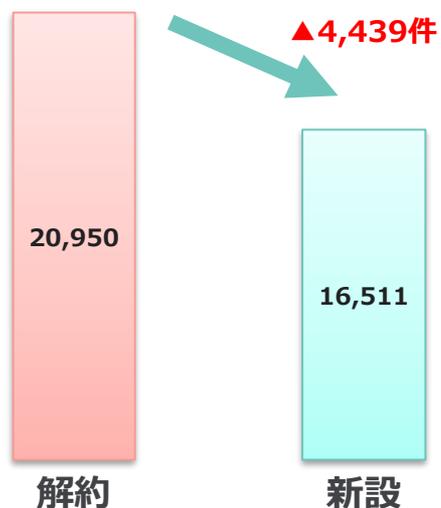
光転用1500プロジェクトに関して

営業本部
事業開発統括部 営業企画部



1・本施策の目的

54期 放送顧客増減



来期に向け、放送商材の売上減を
他商材での創出が必要

ポイント

現状の営業導線を崩さず、負荷のかからない施策を実行し

来期初のランニング売上額を担保する事

Riseデータより
(過去一年分)

年間約8万件
捕捉



捕捉数

内 約2万件
NTTフレッツ



ネット環境フレッツ数



取次数

約8割は
既に他社取次済み

USEN取次は
21%のみ

年間14,563件の他社取次分を光回線売上に繋げる事をしていなかった

この機会損失を収益にかえていく。これが今回の施策です

現フレッツ獲得数 500件/月
(東日本:300 西日本:200)

早期捕捉にて拡大

手数料収入 約2,000万/月

フレッツ取次はそのまま強化

USEN光転用 500件/月
(テレマ:300 フィールド:200)

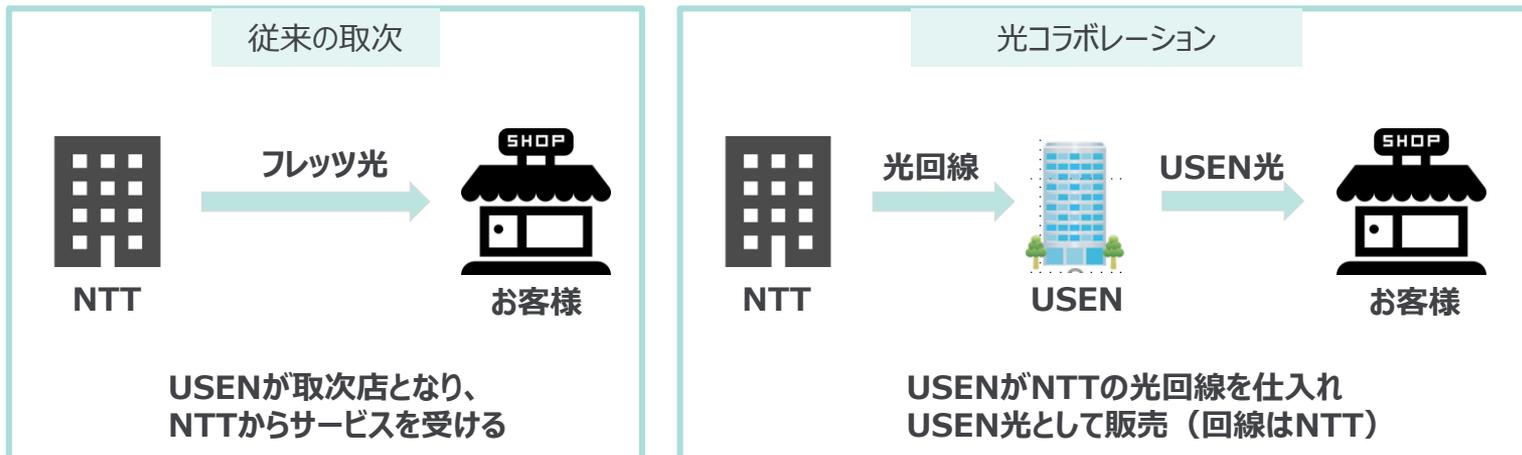
8月まで1500件保有

年間売上 6,840万の見通し

本施策の達成により、53期比のマイナス分が補填できます。

2・光コラボ、転用とは

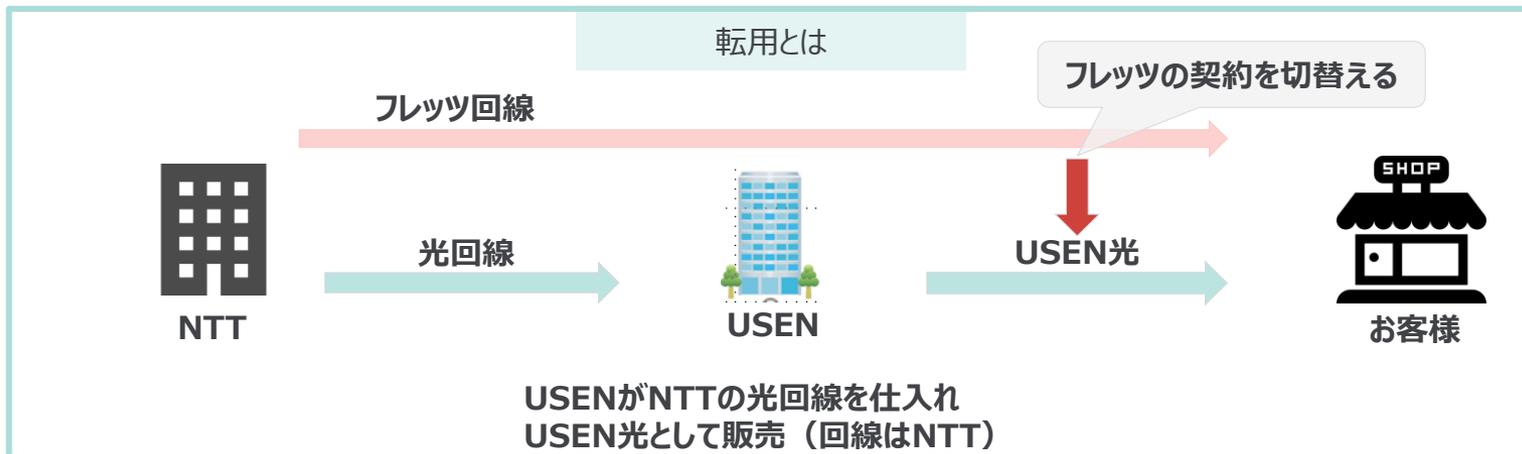
光コラボとは・・・NTTの光回線を他事業者が間に入り「別のブランド」で提供する事



USEN光の回線はNTTのものをそのまま使う為、回線速度や安定性はNTTと変わりません

お客様メリット	・価格競争が起こり、低価格で使えるようになる
USENメリット	・長く使って貰える事で、社の売上・利益になる
NTTメリット	・代理店やNTT社員が営業しなくても利用者が増える

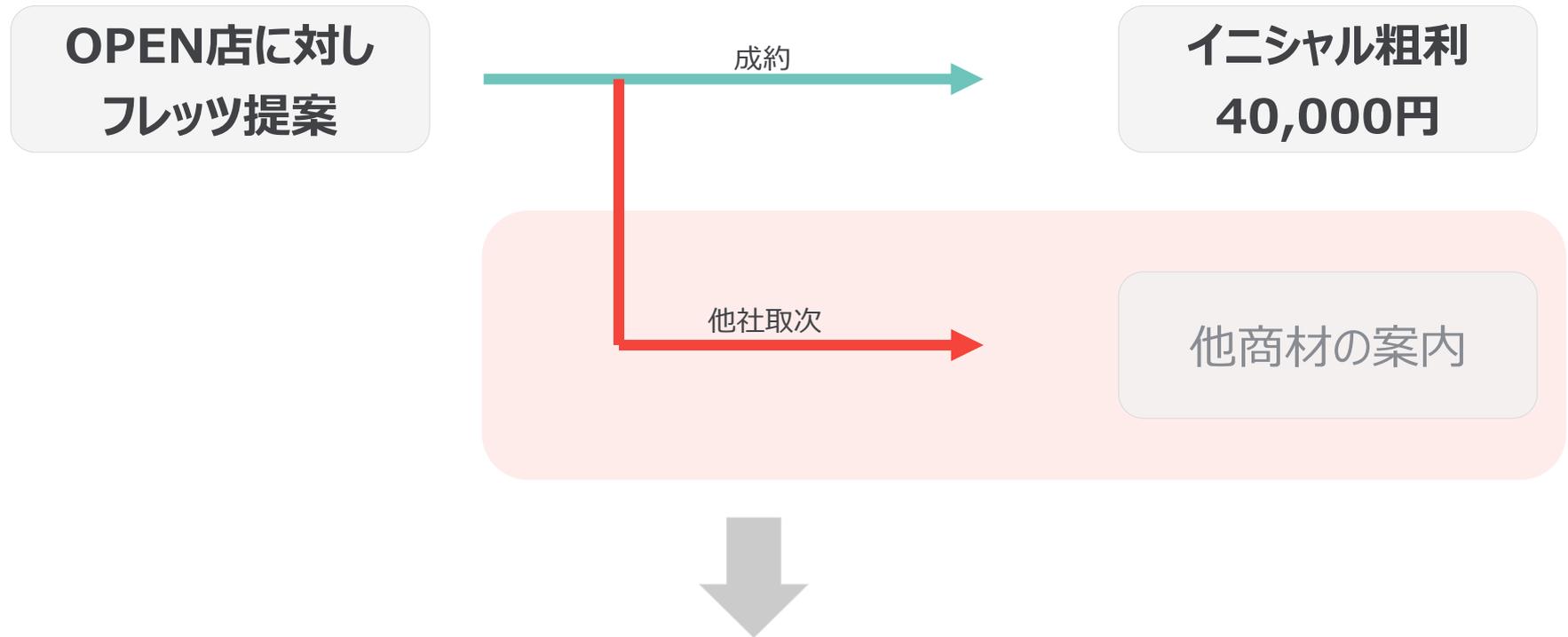
転用とは・・・NTTから変更する手続き



工事が必要無し	・現状の設備のままでコラボ業者の変更可能
違約金の支払い無し	・「にねん割・もっともっと割」等の契約期間が定められた契約でも違約金は発生しません
お客様からすると	・手続きをするだけで、コスト減が可能となります

通信キャリア系	  <p>※auひかりは、フレッツ回線を利用していません</p>
代理店系	  <p>丸紅テレコム通信回線サービス</p>
通信業界以外	 

2・現状の営業活動及び本施策イメージについて



フレッツが他社取次の場合、回線に関しては、売上に繋げる事が困難

パターン①

OPEN店に対し
フレッツ提案

他社取次であれば

光コラボ提案

パターン②

当社が取次設置後
1年以上経過案件

現状フレッツであれば

光コラボ提案

パターン③

UIC・直電経由
顧客対応時

現状フレッツであれば

光コラボ提案



オーナーさん、フレッツの手配は？



もう手配したよ～。NTTに頼んだ

あ～そうなんですね。
NTTの使用料下がるケースがあるんですけど、
今度担当から電話させてもいいですか？

これでOKです。後はテレマ課がお客様と商談します



ご無沙汰しております。
今回、少しばかりなのですが、
毎月のコスト削減の提案ができるので連絡しました



ん？ どうしたの？ ？

インターネットまだフレッツですか？
工事も必要もなく、契約会社の変更でお支払い額
下げれるんです。担当から電話させてもいいですか？

これでOKです。後はテレマ課がお客様と商談します



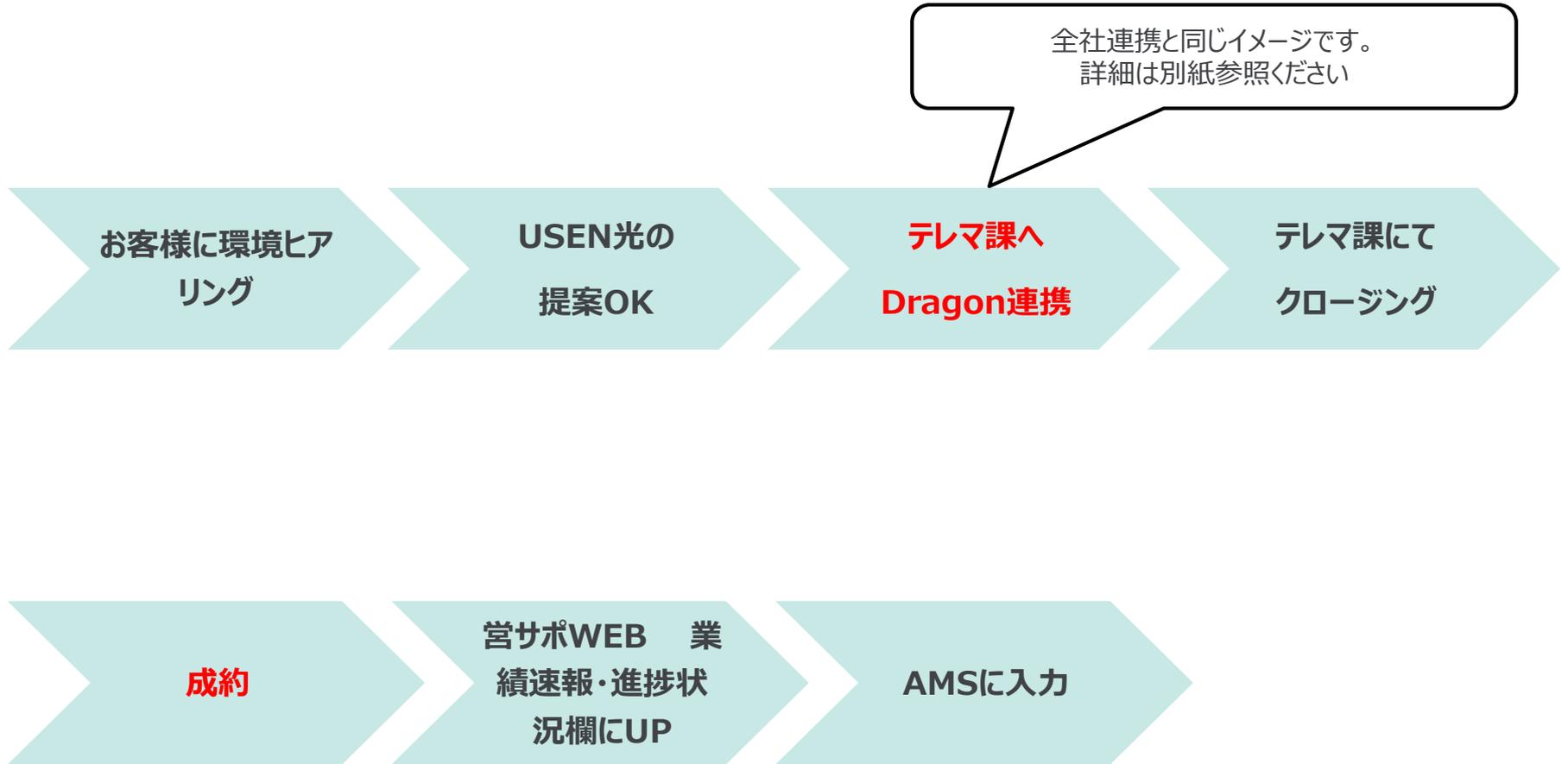
バンド変更の手続きは以上です。
ちなみにインターネットはNTTですか？



そうだよ、NTTだよ。

あ～そうなんですね。
NTTの使用料下がるケースがあるんですけど、
今度担当から電話させてもいいですか？

これでOKです。後はテレマ課がお客様と商談します



価格に関して (NTT東日本エリア)

FLET'S  ファミリータイプ

フレッツ光 通常料金	5,700円
ギガ推し! 割引	▲300円
にねん割	▲700円
合計	4,700円



USEN HIKARI  ファミリータイプ

通常料金	4,980円
にねん割	▲800円
合計	4,180円

マンションタイプ

	プラン2	プラン1	ミニ
フレッツ光 通常料金	3,350円	3,750円	4,350円
ギガ推し! 割引	▲200円		
にねん割	▲100円		
合計	3,050円	3,450円	4,050円



	プラン2	プラン1	ミニ
通常料金	3,480円		
にねん割	▲830円	▲630円	▲300円
合計	2,650円	2,850円	3,180円

価格に関して (NTT西日本エリア) ※価格変動あり

FLET'S 光 ファミリータイプ

USEN HIKARI  ファミリータイプ

フレッツ光 通常料金	5,400円
光もっともっと割り	▲1,100円
合計	4,300円



通常料金	4,980円
にねん割	▲800円
キャンペーン割引※	▲80円
合計	4,100円

※はじめ割り対策として

マンションタイプ

	プラン2	プラン1	ミニ
フレッツ光 通常料金	3,200円	3,700円	4,500円
光もっともっと割り	▲350円	▲450円	▲550円
合計	2,850円	3,250円	3,950円



	プラン2	プラン1	ミニ
通常料金	3,480円		
にねん割	▲830円	▲630円	▲300円
合計	2,650円	2,850円	3,180円

NTT西日本HPより

「光もっと²割」とは、長く使えば、月額利用料が安くなる！

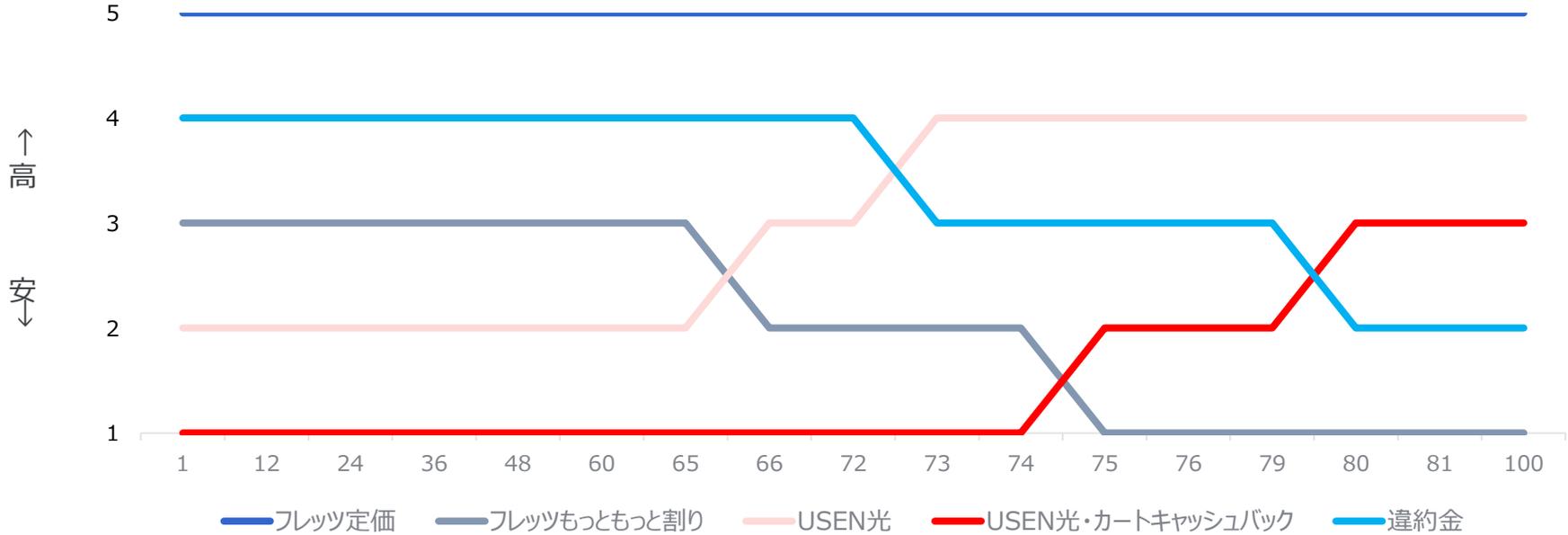
フレッツ光の月額利用料割引サービスです。

契約条件

- ✓ 完成月から2年契約。以降は3年契約。3年毎に自動更新
- ✓ 契約期間満了月以外は**解約金**が発生します

確かに毎月のコストは割引になるが、
解約（閉店等）時には**高い確率で解約金**が発生します。

支払総額を順位付けしたグラフ



定価案件に関してはメリットしかありません。

もっともっと割りとの比較に関して、80ヶ月で逆転します

FLET'S 光 ファミリータイプ

USEN HIKARI  ファミリータイプ

フレッツ光 通常料金	5,400円
光はじめ割り	▲1,100円
合計	4,300円



通常料金	4,980円
にねん割	▲800円
キャンペーン割引※	▲80円
合計	4,100円

※はじめ割り対策として

マンションタイプ

	プラン2	プラン1	ミニ
フレッツ光 通常料金	3,200円	3,700円	4,500円
光はじめ割り	▲350円	▲450円	▲550円
合計	2,850円	3,250円	3,950円



	プラン2	プラン1	ミニ
通常料金	3,480円		
にねん割	▲830円	▲630円	▲300円
合計	2,650円	2,850円	3,180円

3・営業ツール及び評価

チラシ 表

チラシ 裏

フレッツ光をご利用のお客様に朗報です！
品質変わらず、ネットがお得になります

USEN光に乗り換えると、フレッツ光の選定 品質はそのままで、ネットの月額料金がお得に
 さらに工事不要で簡単に乗り換えができます！

戸建タイプの例	マンションタイプの例
NTT 東日本 フレッツ 光ネクスト ファミリー・ギガタイプ 月額料金 5,400円 工事費 1,200円	NTT 東日本 フレッツ 光ネクスト マンション・ギガタイプ(フレッツ) 月額料金 4,060円 工事費 670円
USEN 光 ファミリー・ギガ 月額料金 4,180円 工事費 0円	USEN 光 マンション・ギガ 月額料金 3,180円 工事費 0円

目標オプション

光回線プラン	月額料金
USEN 光 ファミリー #1	4,980円 → 4,180円
USEN 光 マンション #1	3,480円 → 3,180円

※1 本報掲載の金額はあくまで目安です。実際の請求額については、お申し込みいただいたプランのホームページにてご確認ください。
 ※2 本報掲載の金額はあくまで目安です。実際の請求額については、お申し込みいただいたプランのホームページにてご確認ください。
 ※3 本報掲載の金額はあくまで目安です。実際の請求額については、お申し込みいただいたプランのホームページにてご確認ください。
 ※4 本報掲載の金額はあくまで目安です。実際の請求額については、お申し込みいただいたプランのホームページにてご確認ください。
 ※5 本報掲載の金額はあくまで目安です。実際の請求額については、お申し込みいただいたプランのホームページにてご確認ください。

0120-117-440

USEN 株式会社 USEN
 〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-2
 営業時間：10:00～22:00(年中無休) 上記営業時間外はお問い合わせは、03-5646-3006へおかけください。

フレッツ光 申込み用紙

店舗名:

ご担当者様名:

光回線設置住所: 〒

日中、連絡の取れる電話番号:

開業のご予定日: 年 月 日 ()

USEN/パートナー名: / 担当者名:

資料請求・お申込みはこちら ▶ USEN インフォメーションセンター
 ☎ 0120-358-107 受付時間 9:00-22:30

USEN 株式会社 USEN
 〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-2
 営業時間：10:00～22:00(年中無休) 上記営業時間外はお問い合わせは、03-5646-3006へおかけください。

かつ、お客様にはUSENCART3000円分のポイントを付与

目標

目標成約数	8月末まで1,500件
内訳	本施策・・・600件 テレマ課・・・900件



テレマ課へのエスカ5件/月

評価

- ✓ 完成月：イニシャル粗利 **40,000円**
- ✓ テレマ課にエスカした案件の進捗確認は、営サポWEB内の下記場所にて確認下さい
「業績関連→業績速報・進捗状況→USEN光：転用プロジェクト1500」

申し込み情報									
顧客名		RiseスポットCD							
test		USS201709010002							
商材	契約種別	契約種別2	コース種別	オープン店	商談きっかけ	管轄集計対象外フラグ	カラオケ台数		
USEN光	転用			<input type="checkbox"/>	02_指名入電(退設・紹介その他)	管轄集計対象			
加入料・設定費 (税別)	音響器材 (税別)	レジ・apple関連器材 (税別)	その他器材 その他イニシャル (税別)	工事費・他 (税別)	手数料商材 (税別)	イニシャル合計 (税別)	イニシャル粗利合計	ランニング価格 (税別)	ランニング粗利合計
					40,000	40,000	40,000		0
支払方法選択		同時加入商材			施策/キャンペーン				
自振・カード 用紙回収済み		1件 選択			1件 選択				
成約日	完成予定日	課金開始年月		管轄支店	備考(50文字まで)				
2018/04/25	2018/05/17	2018	年 06	月 札幌支店					

入力ポイント

- ✓ 商材は「USEN光」を選択し、契約種別は「転用」を選択して下さい
- ✓ 「手数料商材」欄に40,000と入力して下さい

4・注意事項

OPEN店提案時

- 開通日（予定日）をテレマ課に共有下さい

OPEN・既存提案時

- 既にコラボ契約されているお客様に関しては、本施策対象外となります

問い合わせ先

事業開発統括部 営業企画部 03-6823-2111