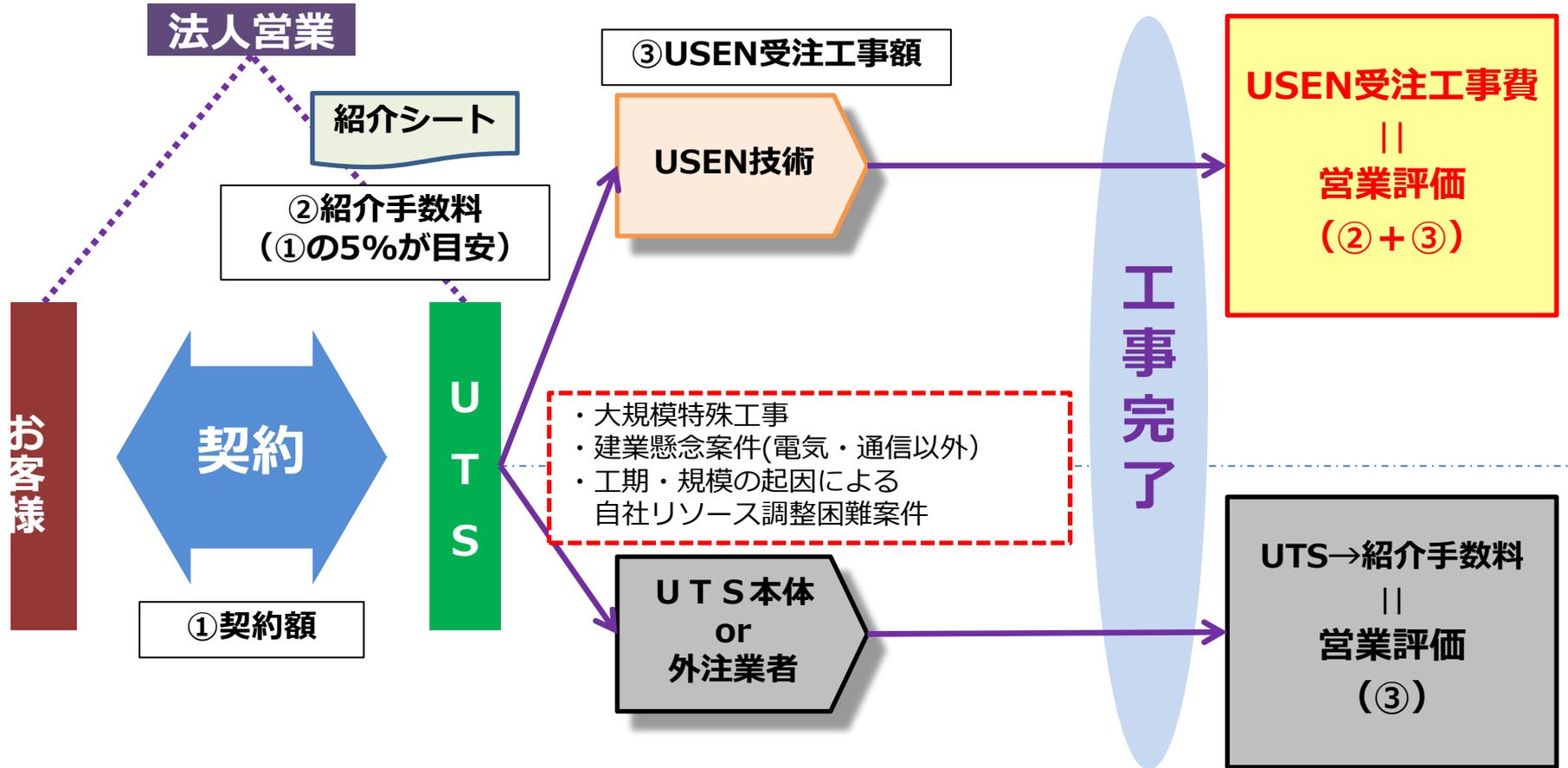


【法人営業_UTS 紹介スキーム】

※53期下半期より変更

■法人営業統括部からUTSへの契約による紹介手数料を基本5%とする。



※お客様紹介シートをUTSが受理し、工事完成したものが紹介手数料対象となります。

※③USEN受注額は契約総額に対する工事費の80%が目安となります。(※契約額の80%ではありません。)

※発注単価により粗利率が低い場合等においては紹介手数料が変更となる場合もございます。

【法人営業_UTS 営業評価】

紹介手数料について

契約額の基本5%が営業評価となります。（USEN、外注工事問わず）

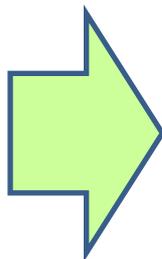
受注工事売上について

USEN受注工事額が営業評価対象となります。（契約総額に対する工事費の80%が目安）

例1

■ 契約額 (UTS⇔お客様) 100万円

- ・ 配線工事 100万円



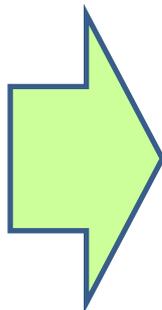
■ 営業評価：85万円

- ・ 紹介手数料 5万円
- ・ USEN受注工事費 80万円 ※

例2

■ 契約額 (UTS⇔お客様) 100万円

- ・ 機材（資材） 20万円
- ・ 特殊工事（外注） 20万円
- ・ 配線工事 60万円



■ 営業評価：53万円

- ・ 紹介手数料 5万円
- ・ USEN受注工事費 48万円 ※

※USEN受注工事費は工事内容により異なります。（積算の上、決定するため）

※評価タイミングは完成月翌月となります。KAJITSU登録は

「UNIS外、その他 UNIS外 イニシャル売上」で登録下さい。

【お客様紹介シート運用】

紹介日 2017/4/25

お客様紹介シート（株式会社USEN→株式会社USENテクノサービス）

紹介元情報

所属部署	株式会社USEN 首都圏第二営業部 営業一課		
社員コード	999999	社員名	不明
連絡先 (携帯電話)	080-000-0000	連絡先 (E-Mail)	〇〇@usen.co.jp

以下のお客様を株式会社USENテクノサービスへご紹介いたします。

お客様情報

チェーン店CD	000000	チェーン店名	不明
会社名 (設置場所名)	株式会社〇〇〇〇		
住所	東京都港区〇〇		
TEL	03-〇〇〇〇-〇〇〇〇	FAX	03-〇〇〇〇-〇〇〇〇
ご担当者 氏名	〇〇〇〇様	担当者 連絡先	携帯電話
		E-Mail	〇〇@〇〇〇〇
備考 (紹介内容詳細)	監視カメラ設置工事を希望。〇月〇日同行訪問をお願い致します。		

《その他メモ欄》

営業評価の流れ

担当営業はお客様紹介シートを記載し、メール宛先のCCに所属長を追加しUSENテクノサービスへメールを送信。

【USENテクノサービス】

uts-hojininfo@usen.co.jp

TEL03-6823-3655 (32190)

USENテクノサービスはお客様紹介シートを受理。

USENテクノサービスは、工事完成案件を取り纏め、業績管理部へ共有。

業績管理部は完成案件を確認の上、お客様紹介シートの紹介担当者に紹介手数料を含む営業評価額を開示し、KAJITSU登録を依頼。

【注意事項】

UTS紹介スキームはお客様紹介シートをもとに、案件管理されてます。53期下期より本運用スタートとなります。

評価タイミングも下期より完成月から、完成月翌月に変更となりますのでご注意ください。

