

保険事業に関する社内ニュース配信！
役立つ情報などもお知らせします。

事業者向けテナント総合保険
お店のあんしん保険



入社2か月でも採れるんです！！

理美容
業界が
熱い！

ビューティーマーケット戦略課 Tokyo Branch 青山 紋叶さん

■ 成約に至ったポイント

オープン間近で忙しい中、理美容・サロン特約について例を出しながら説明した上で「**保険はお守りのようなものです。**」と念押し。**6月時点で3件の保険成約**に至りました。

■ 今後の意気込み

保険は難しい言葉が多く苦手意識はありますが、理解することでお客様に柔らかく、身近な表現で提案できます。分からないことは全て同期の武内さんに聞いて保険マスターを目指します。

中部支社 名古屋支店 木俣 琴さん

■ 成約に至ったポイント

様々な商材の提案をしていくなかで、お客様からの信頼を得られたことや、OJT内田さんが自然な流れで保険を提案できるようにタイミングを見計らってくれたこと。

■ 今後の意気込み

今後お客様に誠実に接することで信頼を得て、保険の契約をどんどんとれるように日々頑張っていきます。

東北支社 仙台支店 田村 迅さん

■ 成約に至ったポイント

理美容・サロン特約内容と金額に興味を持っていただき、一人で商談に臨みました。不明な点などは事前に又はその場でインシュアランス事業推進部の武内さんへ電話を対応しました。特約の内容ももちろんですが、武内さんの迅速なフォローが成約のポイントになったと思います。

■ 今後の意気込み

お客様に寄り添った保険の提案ができるよう頑張ります！

保険で困ったら、
僕に連絡ください！！
めざせ新卒全員保険1成約！

武内 崇訓

■ 2018年4月入社
インシュアランス事業推進部にて日々保険の営業活動に励んでる期待のEースです。



INCENTIVE

インセンティブ
変更点
チェック！！

保険⇒1成約
B A:2,000円
支店:2,000円

※BAから支店へエス
カした場合、両
者が支給対象とな
ります。



南関東支社
ビジネスアライアンス部2課
北村 れおな さん

お店のあんしん保険 成功事例

事業者向けテナント総合保険
お店のあんしん保険

超
難

早期捕捉！！驚異のオープン3か月前！！

いいオフィス案件でもAPPU向上！！

超早期捕捉成功事例

フレッツ・BGM・SPOT等複数成約！！

累計獲得数
10件

■ コンスタントに獲得するコツや、心掛けていること

獲得のために、各不動産会社へ細かいヒアリングを行い、専用のFAXシートを作成する等、それぞれの会社の色に合わせた紹介スキームを作っています。また、紹介を頂いた際は、迅速な**報連相**を必ず行っています。

■ 保険の成約から、「超早期捕捉が出来た」「クロスセルができた」などのトピックスがあれば教えて下さい。

オフィス案件は中々クロスセルに繋がりにくいですが、物件契約と同タイミングで補足できることにより、フレッツ・USEN SPOTなどが獲得できています。工期の長さにより差はありますが、**平均オープン1ヶ月半～3ヶ月**の紹介がもらえています。



リスクコンサルティング 成功事例

事業者向けテナント総合保険
お店のあんしん保険

南関東支社 法人営業部 末次 秀明 さん

42店舗導入!削減コスト¥-1,792,269!!

お客様情報

企業名 : 株式会社 FTGカンパニー (大阪焼肉ホルモン・ふたご)
業種 : 飲食業(焼肉)
店舗数 : 42店舗
既存保険料 : ¥ 5,144,779
契約保険料 : ¥ 3,352,510

削減コスト¥-1,792,269!!

削減率
-34.8 %



成功のポイント

肥田さんとFTGカンパニー様に訪問し、内諾を頂いたのが5月下旬となりますのでファーストアプローチから契約まで約2ヶ月となりました。

仮見積依頼を見せたところ想像以上の値引き幅であった事から早々に社内調整を行って頂きました。先方より代理店に解約の連絡をしたところ『そんなに安いのであればUSENさんにどうぞ切替えて下さい』との諦めの回答だったようです。

契約するにあたり金額が安くなることは当然だと思いますが、**担当者がどれだけ先方の事を考え親身になって対応する**かがポイントだと感じています。今回は肥田さんが先方担当者とマメに連絡を取って頂き信頼を勝ち取りUSENに任せて大丈夫だと思って頂いたことが大きな要因だと感じています。

Study Room

今回は、営業の皆さんが快適に保険を成約できる、最高のツールをご紹介します♪

Q. ほけんの入り口って何？

A. 「お店のあんしん保険」をWEB申し込みができる営業用iPad 保険申込&設計ポータルサイトです。

営業用iPadから「お店のあんしん保険」のWEB申し込みができます。

公式WEBサイトからお客さまが直接申込をした場合は「契約担当委任」となります。

営業の介入は一切なくお客さまご自身で契約を完結させるため議約・評価でもありません。※営業個人が決定する契約ではありません。



USEN営業用の保険申込ポータル **ほけんの入口** を使うと

対面営業時でもペーパーレスでWEB申込ができて自身の営業成績にすることができます。

ほけんの入口を営業用iPadに設置します。

※ほけんの入口アイコンの設置手順はこちらをご覧ください。

ほけんの入口のアイコン設置手順

“ほけんの入口”アイコンをiPadに出現させる



ここへのアドレス入力は <https://usen-insurance.com/siform/> を直接入力します。

※iOSは社内専用Appからのインストールで必ずインストールしてください。

1. 「通知」をオフすることで、ホーム画面にリンクアイコンを配置することができます。

◆ 簡単便利な営業用WEB申込『ほけんの入口』をご活用ください！ ◆
＜活用のメリット＞

- ・申込書、重要事項説明書の準備が不要
- ・U-CAS機能が搭載されているのでクレジットカード契約もカンタン。
- ・始期日直前連絡不要（始期日前日までの契約が可能です）
- ・支店総務によるUNIS登録不要（事務センターで登録します）
- ・お店のあんしん保険申し込み後に、損保ジャパン日本興亜の上乗せ補償が続けて設計できる。 <https://usen-insurance.com/siform/>

＜利用上の注意＞

ほけんの入口を使ってお店のあんしん保険の申込をする場合は、必ずお客さまと対面のうえ、おこなってください。

