

保険事業に関する社内ニュース配信！
役立つ情報などもお知らせします。

2/16
開業

「USEN少額短期保険 株式会社」開業のお知らせ

事業者向けテナント総合保険
お店のあんしん保険

個店向け

【商品内容】

すべての「はたらく」にあんしんを。
事業者向けテナント総合保険「お店のあんしん保険」



商品概要

●基本補償 ～お店のリスクをまとめて補償～

I. 設備・什器等の補償

事業所に収容される設備什器等の財物を万一の事故や災害により損害を被った場合保険金をお支払いします。

II. 家主さまへの補償（借家人賠償責任補償）

店舗・事業所を借りている方が、建物所有者に対して法律上の損害賠償責任を負担したときに保険金をお支払いします。

III. お客さまへの補償（施設賠償責任補償）

施設の管理や業務の遂行に起因する偶然な事故によって、他人の身体や財物の損壊について損害賠償責任を負担したときに保険金をお支払いします。

IV. 各種費用の補償

臨時費用保険金・修理費用保険金・残存物取片付け費用保険金・失火見舞費用保険金をお支払いします。

その他、少額短期保険業者では国内唯一！（※2018/2時点）

飲食業、理美容・サロン業特有のリスクにもしっかりと補償出来る「業務リスク特約」もごぞいます。

リスクコンサルティング 成功事例

南関東支社 柏支店 中村支店長

保険料のリスクコンサルティングにて、¥ -468,000円のコスト削減が実現
⇒減額できたことで、ヒトサラの契約も内諾！！

お客様情報

2月計上

企業名	株式会社 鳥文 様
業種	飲食、デイサービス、エステサロン
既存保険料	¥ 1,761,530
契約保険料	¥ 1,293,530 ★削減コスト¥ -468,000

コスト削減率
-26.5%

獲得イニシャル粗利
¥249,208

企業のリスクコンサルティング
お店のあんしん保険 エンタープライズ

ヒトサラ

成功のポイント

お客様は元々USENとカメラを全店設置している加盟店様でした。
保険料のコスト削減を提案したところ、オーナー様からメリットがあるのなら話を聞いてみたいと言われましたので、インシュアランス事業部・肥田さんに同行いただきました。
試算を行ったところ、大幅に保険料を削減できることがわかり、契約の運びとなりました。
減額できたことでUPLINK/ヒトサラのご案内を行い、ヒトサラについては契約の内諾を頂きました！！
また17施設ある関連企業様もご紹介頂き、現在リスクコンサルティングの提案中です。

リスクコンサルティング 成功事例

北海道支社 ビジネスアライアンス部 1課
清水さん

競合の末、他社よりも一歩踏み込んだリスクチェックが出来たことで
当社に決めて頂けました！！

お客様情報

企業名 株式会社タクト 様
業種 事務所
既存保険料 ¥696,720
契約保険料 ¥684,720

★削減コスト¥ -¥12,000



獲得イニシャル粗利
¥136,944

企業のリスクコンサルティング
お店のあんしん保険 エンタープライズ

成功のポイント

既存の保険の更新を機に御見積依頼を受け、他社と競合の末、成約に至りました。
今回コストの面においては、既存の保険料とそこまでの差はありませんでしたが、他社と同一条件での比較において、**他社よりも一歩踏み込んだリスクチェックが出来たことが、当社に決めて頂けた理由だと思えます。**
お客様には、大変喜んで頂きました。
既存の保険契約の満期の関係で、今回は賠償責任保険のみの契約となりましたが、**5月に火災保険の切替契約の内諾も頂けています。**
いつも急な依頼が多い中で、インシュアランス事業推進部の皆さまには、迅速な対応を頂き、現場として心強いです。

Study Room

第5回目の今回は、USEN少額短期保険「お店のあんしん保険」の
商品特性についてご紹介します♪

商品特性

事業者向けテナント総合保険
お店のあんしん保険

1. 自動更新型の保険(保険期間2年)

面倒な更新手続きが不要であり、万一の更新忘れによる無保険状態を回避できます。

※保険期間の満期が近くなると、更新のお知らせが発送されます。見直しの必要がなければ申告不要で自動更新となります。

2. USENまとめ払い

USENの顧客として保険料もその他のサービスと合わせて請求・回収が可能です。

※保険の契約のみであっても“USENまとめ払い”となります。

3. 業務リスク特約

業種特有の業務リスクまで保障を拡充させた保険商品は、少額短期保険業者では国内初です。※2018/2時点

4. 全国一律のシンプルプラン

都道府県、建物構造、専有面積による保険料格差がありません。設備什器の保険金額と飲食業かを特定するだけで保険料が提示できます。

詳細はこちらの営業マニュアルをご確認下さい

⇒http://www.mxa.usen.co.jp/~u8111/eisui_web/47_insurance/data/web/anshin_salesmanual.pdf